



ПРЕЗИДЕНТСКАЯ  
АКАДЕМИЯ

# ОТДЕЛЕНИЕ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ



# РОЛЬ ОТДЕЛЕНИЯ



Мы учим принимать решения и отвечать за результат

Отделение экономики и управления — это подготовка к системной работе с финансами, ресурсами и процессами.

## Здесь готовят специалистов, которые:

- Понимают, как работают организации.
- Умеют принимать решения на основе данных.
- Отвечают за финансовый результат.
- Востребованы в государственном и корпоративном секторе.

## Как мы учим?

- Учебная и производственная практика включены в программу.
- Дисциплины реализуются совместно с компаниями-партнёрами.
- Преподаватели — практикующие специалисты.
- Обучение сочетает теорию, прикладные задачи и цифровые инструменты.
- Есть возможность выстраивания индивидуальной образовательной траектории.



ПРЕЗИДЕНТСКАЯ  
АКАДЕМИЯ

**38.02.02**  
**СТРАХОВОЕ ДЕЛО**  
**(ПО ОТРАСЛЯМ)**



# 38.02.02 Страхование дело (по отраслям)



Страхование дело — это управление рисками. Мы учим специалистов, которые помогают людям и бизнесу не разориться из-за аварии, пожара или суда

## Зачем это нужно?

Каждый из нас страхует машину (ОСАГО), квартиру или здоровье. Но страхование — это огромная финансовая индустрия. Кто-то же должен посчитать риски, правильно оформить договор, а в случае беды — быстро и честно выплатить деньги. Именно этому мы и учим.

Это не просто «продавцы полисов», а грамотные финансовые консультанты и эксперты. Это профессия, которая кормит всегда: страхуют всё и все, кризисов эта сфера боится меньше других.

## В чём практическая польза этого направления после колледжа?

Практическая польза — это гарантированное трудоустройство в крупные компании и карьера без «потолка». Выпускник не идет «в никуда», он идет в огромный финансовый сектор.

## Уже через 2 года 10 месяцев выпускник может работать:

- Специалистом по страхованию (риск-менеджер, андеррайтер) — тот, кто решает, страховать клиента или нет.
- Экспертом по урегулированию убытков — тот, кто рассчитывает выплаты при ДТП или пожаре.
- Агентом/брокером — продает полисы и консультирует клиентов.



# Кому направление подойдет?

## Кому учиться легче всего

- Тем, кто дружит с цифрами и логикой
- Тем, кто любит общаться и объяснять
- Тем, кто усидчив и внимателен к деталям

**Какие интересы,  
склад ума  
и качества помогают  
учиться**

**Кому будет  
сложно**

**Что реально  
делают  
на занятиях**



# Кому направление подойдет?

Кому учиться  
легче всего

## Какие интересы, склад ума и качества помогают учиться

- Интерес к финансовым рынкам: как работают банки, биржи, почему меняются курсы и тарифы.
- Интерес к психологии: почему люди покупают страховку, как убедить сомневающегося, как успокоить разгневанного.
- Интерес к юриспруденции: читать договоры и находить «мелкий шрифт» не как хобби, а как работа.
- Прагматичный. Не задается вопросом «Почему мир несовершенен?», а задается вопросом «Как посчитать ущерб от этого несовершенства и застраховать его?».

Кому будет  
сложно

Что реально  
делают  
на занятиях



# Кому направление подойдет?

**Кому учиться  
легче всего**

**Какие интересы,  
склад ума  
и качества помогают  
учиться**

## Кому будет СЛОЖНО

- **Интровертам с низкими коммуникативными навыками.**  
Программа ориентирована на работу с людьми.
- **Тем, кто не готов к постоянному повышению квалификации**

**Что реально  
делают  
на занятиях**

# Кому направление подойдет?



**Кому учиться  
легче всего**

**Какие интересы,  
склад ума  
и качества помогают  
учиться**

**Кому будет  
сложно**

## **Что реально делают на занятиях**

Мы применяем кейсовое обучение и игрофикацию учебного процесса, привлекаем страховщиков для разработки реальных бизнес-задач для студентов.

Студенты:

- Расследуют убытки: Кейс «Угнали машину». Студенты делятся на «потерпевшего» и «эксперта», учатся собирать документы, выявлять мошенничество.
- Разрабатывают страховые продукты: Придумывают страховку для самокатов или домашних питомцев. Считают экономику продукта.
- Управляют страховым рынком: В рамках деловых игр открывают новые страховые компании, завоевывают новые региональные рынки.

# Учебный план

2025-2026 года набора



ПРЕЗИДЕНТСКАЯ  
АКАДЕМИЯ

## ОБЩЕПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ЦИКЛ

Страхование

Экономика страховой организации

Основы бухгалтерского учета, налогообложения  
и аудита страховой организации

Правовое и документационное обеспечение  
управления страховой организации

Финансы, денежное обращение и кредит

Математические и статистические методы  
в страховании

Информационные технологии  
в профессиональной деятельности

Менеджмент

Страхование

Цифровая экономика

Страхование

Экономика страховой организации

## ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ЦИКЛ

**Заключение и сопровождение договоров страхования**

**Изучение страхового рынка и организации продаж страховых  
продуктов**

**Оказание информационно-консультационных услуг при  
реализации страховых продуктов**

**Документальное оформление и сопровождение  
страховых случаев**

**Страхование иное, чем страхование жизни**

**Учебная практика  
1 неделя**

**Производственная практика  
12 недель**

# Учебный план

2025-2026 года набора



ПРЕЗИДЕНТСКАЯ  
АКАДЕМИЯ

## ОБЩЕПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ЦИКЛ

### Вы научитесь:

- понимать, как зарабатывает страховая компания и из чего складываются её доходы и расходы
- разбираться в финансах, проверять отчёты и контролировать расчёты
- грамотно читать договоры, работать с законами и оформлять документы без ошибок
- считать риски, анализировать статистику, прогнозировать убытки
- работать в профессиональных страховых программах и базах данных
- ориентироваться в мире денег, ставок и финансовых инструментов

## ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ЦИКЛ

### Вы овладеете:

- ПМ.01 Заключение и сопровождение договоров  
Рассчитывать стоимость полиса, осматривать объекты страхования, оформлять электронные договоры, вести учёт и архив
- ПМ.02 Изучение рынка и организация продаж  
Поводить опросы, анализировать конкурентов, выстраивать агентскую сеть, оценивать эффективность продаж
- ПМ.03 Информационно-консультационные услуги  
Консультировать клиентов, напоминать об оплате, принимать и обрабатывать жалобы, вести переписку и переговоры
- ПМ.04 Оформление и сопровождение страховых случаев  
Принимать заявления о выплатах, проверять документы, выявлять мошенничество, рассчитывать и назначать выплаты
- ПМ.06 Выполнение работ по рабочей профессии  
Выявлять потребности клиента, собирать индивидуальную страховую защиту для семьи и бизнеса

Учебная практика — 1 неделя

Производственная практика — 18 недель

# НАГРУЗКА И ТРЕБОВАНИЯ



ПРЕЗИДЕНТСКАЯ  
АКАДЕМИЯ

## Шестидневная учебная неделя

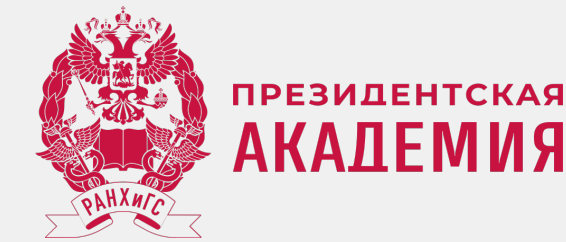
Занятия проходят 6 дней  
в неделю, что позволяет  
последовательно  
осваивать  
профессиональные  
дисциплины.

Интенсивная  
учебная программа

регулярный  
контроль знаний

работа с большим  
объемом  
информации

# НАГРУЗКА И ТРЕБОВАНИЯ



## Интенсивная учебная программа

Обучение включает теоретические занятия, практику и подготовку к профессиональным модулям.

Пятидневная учебная неделя

Регулярный контроль знаний

Работа с большим объемом информации

# НАГРУЗКА И ТРЕБОВАНИЯ



## Регулярный контроль знаний

Промежуточная аттестация, экзамены по модулям и проверка практических навыков.

Пятидневная учебная неделя

Интенсивная учебная программа

Работа с большим объемом информации

# НАГРУЗКА И ТРЕБОВАНИЯ



## Работа с большим объемом информации

Студенты учатся систематизировать данные, соблюдать сроки отчетности и работать в рамках нормативных требований.

Пятидневная  
учебная неделя

Интенсивная  
учебная программа

Ключевая роль знаний

# НАГРУЗКА И ТРЕБОВАНИЯ



## Насколько интенсивно обучение по сравнению со школой?

- Со слов студентов в школе было интенсивнее.
- Но здесь больше материала, при этом нагрузка распределена таким образом, что все успевают

## Что чаще всего оказывается неожиданным для первокурсников?

- Неожиданно сложно было найти нужный кабинет и где проходит физкультура

# НАГРУЗКА И ТРЕБОВАНИЯ



## Что чаще всего оказывается неожиданным для первокурсников?

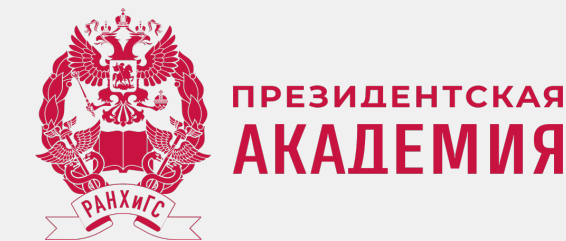
- Неожиданно сложно было найти нужный кабинет и где проходит физкультура
- Сложно было адаптироваться от школьных 45 минут к 1,5 часа длительность пары
- Непривычно, что пары могут быть во вторую смену
- Неожиданно то, что преподают не просто теоретики, а профессионалы области
- Неожиданно, что работать надо не на оценку, а на результат

# НАГРУЗКА И ТРЕБОВАНИЯ



## Какие требования к дисциплине и самостоятельной работе?

- Студентов радует, что в сравнении со школой в колледже столько ДЗ не задают, проще относятся к форме одежды студента



# Преподаватели профессионального цикла специальности

## Страхование дело (по отраслям)



### **ЕФИМОВА ЛЮБОВЬ АНДРЕЕВНА**

Опыт работы в сфере страховании 20+. Эксперт в области формирования стратегии защиты бизнеса с помощью инструментов страхования.

Руководитель страхового агентства Reverans с 2009 года. Директор АНО «Центр развития карьеры VIVA». Бизнес-тренер. Член Ассоциации профессиональных страховых агентов

Почетное звание «Золотой фонд РЕСО-Гарантия» с вручением корпоративного знака отличия за 15-ти летний добросовестный труд

Главный эксперт Московского детского чемпионата «Мастерята» компетенция «Финансовая грамотность»

Главный эксперт демонстрационного экзамена «Финансы», «Экономика и бухгалтерский учет»



### **ДУНАЕВА МАРИЯ**

Вице-президент  
Руководитель управления по работе с онлайн-партнёрами АО ГСК «Югория»  
автор подкаста «ЛЮДИ без страха»



### **МАШКАНЦЕВА ИРИНА МИХАЙЛОВНА**

Образование — высшее, Государственный Университет Управления (ГУУ), Москва, кандидат экономических наук (экономика труда, страхование), Москва, переподготовка — Президентская программа подготовки управленческих кадров (Стратегический маркетинг), МИРБИС, Москва.

Опыт работы в страховании и недвижимости.

КМС по пулевой стрельбе из пистолета, чемпионка России

### **ФИЛАТОВА АНАСТАСИЯ**

Вице-президент  
Руководитель Дирекции корпоративных продаж САО «ВСК»

### **ПОЛУЯН ИГОРЬ ГЕННАДЬЕВИЧ**

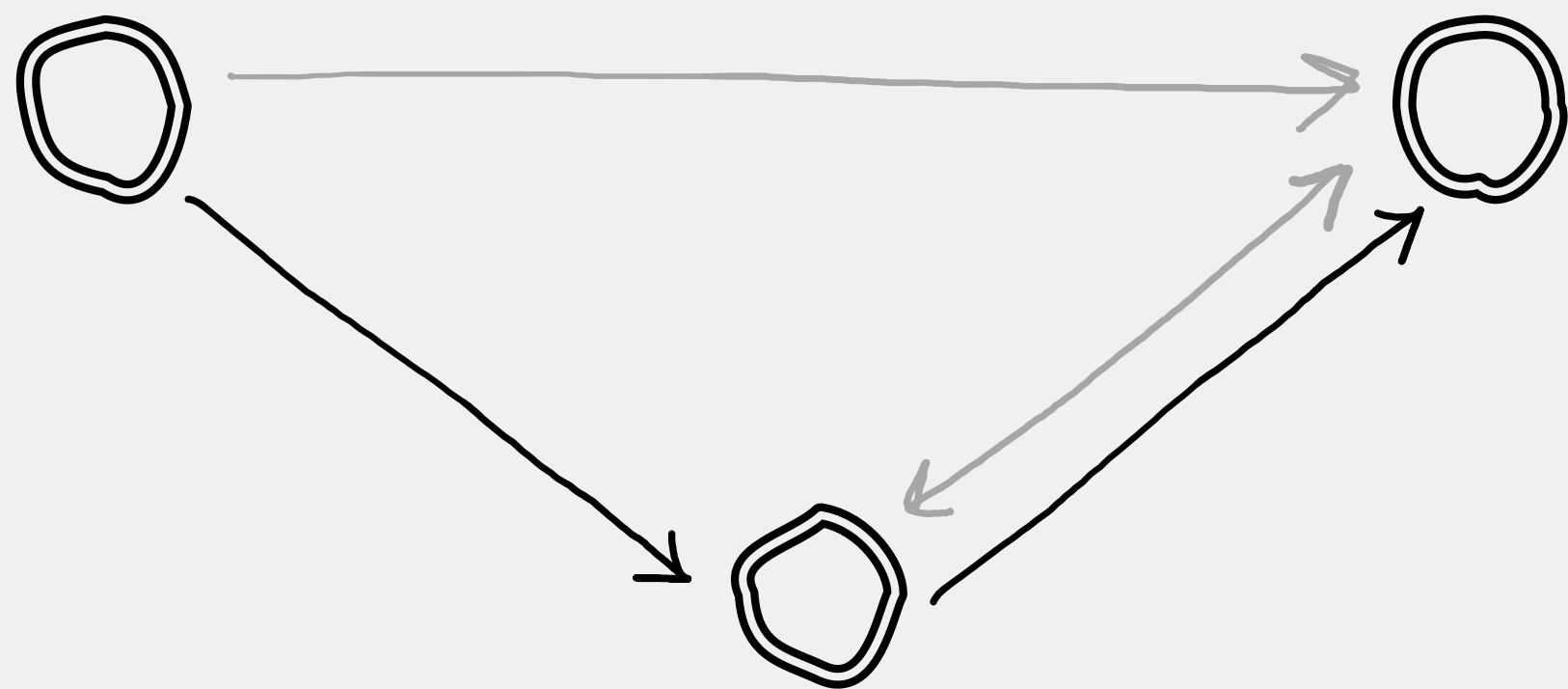
Образование переподготовка

Опыт работы в страховании

ПРЕЗИДЕНТСКАЯ  
АКАДЕМИЯ

# Карьерные и образовательные ТРАЕКТОРИИ

Колледж                      Работа



**Академия**

Направление

Специальность

**38.03.01**  
**Экономика**

- Предпринимательство и управление эффективностью бизнеса
- Экономика бизнеса
- Банки и финансовые рынки

**38.03.02**  
**Менеджмент**

- Управление бизнесом

Студентам помогают не просто знания, а знания, трансформированные в конкретный навык.

ПРЕЗИДЕНТСКАЯ  
АКАДЕМИЯ

# Карьерные и образовательные ТРАЕКТОРИИ



## ПО ОКОНЧАНИЮ ОБУЧЕНИЯ ПРИСВАИВАЕТСЯ КВАЛИФИКАЦИЯ:

- Специалист страхового дела

## ДОПОЛНИТЕЛЬНО ПРИСВАИВАЕТСЯ РАБОЧАЯ ПРОФЕССИЯ:

- Агент страховой
- Агент рекламный

## МОГУТ РАБОТАТЬ ПО ОКОНЧАНИЮ:

- Специалист по продаже страховых услуг
- Специалист урегулирования убытков

## Зарплата:

Стажировка: от 40 000 ₽

Старт: 80 000 – 100 000 ₽

Сотрудники занятые в продажах (через 3-6 мес.):  
от 150 000 ₽

## Где практика:

Ингосстрах, Росгосстрах, Согласие, Югория, РЕСО-  
Гарантия, Совком

# Карьерные и образовательные ТРАЕКТОРИИ — РАБОТА



**Основными базами практик являются компании:**

**САО «РЕСО-Гарантия»,  
СПАО «Ингосстрах»,  
ПАРИ, Согласие  
и т.д.**

**Во время прохождения практики студенты совершенствуют навыки:**

1. выявление потребности клиента
2. подбор индивидуальных условий страховой защиты для семьи и бизнеса
3. расчёт стоимости договора страхования
4. осмотр объектов страхования
5. оформление электронных договоров страхования
6. консультирование клиентов
7. ведение деловой переписки и переговоров
8. прием заявления о выплатах

# Будущее



Специальность Эксклюзивная. Мало кто в СПО готовит страховщиков.

Преподаватели-практики.

Реальная заинтересованность нашими студентами со стороны Страховых компаний.

Применение игрофикации учебного процесса (деловые игры, кейс-игры, решение реальных задач, поставленных страховыми компаниями)

Стабильность. Страховые компании — это системообразующие финансовые институты.

## За что мы ценим своих студентов?

- За стремление познавать новое.
- За работоспособность. (высокая скорость выполнения поставленных задач)
- За вовлеченность.
- За мотивацию.
- За командную работу.
- За интерес к профессии.

# Будущее



## За что мы ценим своих студентов?

- За стремление познавать новое.
- За работоспособность. (высокая скорость выполнения поставленных задач)
- За вовлеченность.
- За мотивацию.
- За командную работу.
- За интерес к профессии.

## Что здесь формируется такого, чего нет в других направлениях?

Мы не просто «учим страховать» — это полный цикл подготовки финансового специалиста, который умеет считать, общаться, оформлять, анализировать и защищать как семейный бюджет физических лиц, так и капиталы целых корпораций.

# Будущее



**Что здесь формируется такого, чего нет в других направлениях?**

Мы не просто «учим страховать» — это полный цикл подготовки финансового специалиста, который умеет считать, общаться, оформлять, анализировать и защищать как семейный бюджет физических лиц, так и капиталы целых корпораций.



# Присоединяйтесь к нашему сообществу ВК



**ВК**

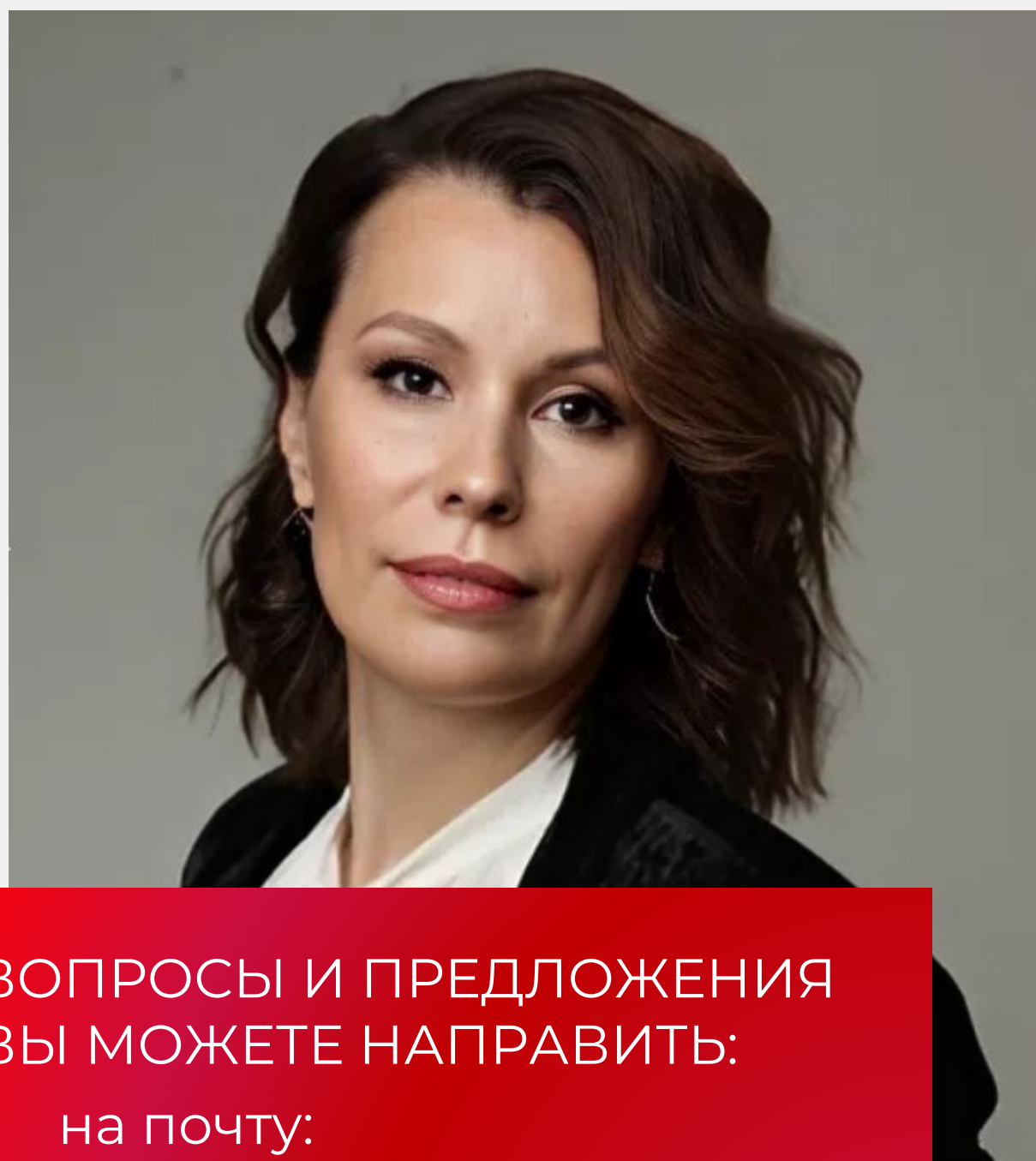


**Сайт**

# Ждем вас в числе наших студентов!



ПРЕЗИДЕНТСКАЯ  
АКАДЕМИЯ



## ЕЛЕНА ВАЛЕНТИНОВНА ДЕДЮХИНА

ДИРЕКТОР КОЛЛЕДЖА ПРЕЗИДЕНТСКОЙ АКАДЕМИИ



Чат-бот



Канал в Телеграм



Канал в МАХ

ВОПРОСЫ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ  
ВЫ МОЖЕТЕ НАПРАВИТЬ:

- на почту:  
[dedyukhina-ev@ranepa.ru](mailto:dedyukhina-ev@ranepa.ru)
- в чат-бот